

# PRACA SAMODZIELNY SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY

## **Twoje zadania:**

- akwizycja nowych klientów
- przygotowywanie ofert handlowych
- negocjowanie i zawieranie umów handlowych
- utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami
- monitorowanie działań konkurencji i dokonywanie bieżących analiz lokalnego rynku
- budowanie i aktualizowanie bazy kontaktów handlowych

## **Oczekujemy od Ciebie:**

- doświadczenia handlowego na podobnym stanowisku
- nastawienia na sukces
- optymizmu, inicjatywy i dynamiki w działaniu
- komunikatywności i kreatywności
- samodzielności, bardzo dobrej organizacji pracy
- podstawowej znajomości komputera
- mile widziane prawo jazdy kategorii B i własny samochód

## **Czeka na Ciebie:**

- wynagrodzenie adekwatne do osiągniętych wyników (podstawa + prowizja)
- miła atmosfera
- duże rejony bez wewnętrznej konkurencji
- umowa zlecenia
- szkolenie dotyczące produktu
- duża samodzielność i niezależność
- miejsce pracy z komputerem i telefonem stacjonarnym lub możliwość pracy z domu Home-Office

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji (CV ze zdjęciem oraz list motywacyjny) wyłącznie drogą elektroniczną na adres:  
**info@nttcable.pl**

Prosimy o zamieszczenie na dokumentach klauzuli wyrażającej zgodę na przetwarzanie danych osobowych.

# PRACA SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY NA UM. O PRACĘ

Poszukujemy osób na stanowisko Specjalista ds. Sprzedaży, na umowę o pracę.

## **Twoje zadania:**

- sprzedaż usług telekomunikacyjnych dla małych i średnich przedsiębiorstw
- przygotowywanie ofert handlowych
- negocjowanie i zawieranie umów handlowych
- opieka nad nowymi i obecnymi klientami NTTCable

## **Oczekujemy od Ciebie:**

- doświadczenia handlowego na podobnym stanowisku
- mile widziana znajomość branży
- nastawienia na sukces
- optymizmu, inicjatywy i dynamiki w działaniu
- komunikatywności i kreatywności
- podstawowej znajomości komputera
- mile widziane prawo jazdy kategorii B i własny samochód

## **Czeka na Ciebie:**

- wynagrodzenie adekwatne do osiągniętych wyników (podstawa + prowizja)
- bonusy za osiągnięcie stawianych celów
- umowa o pracę
- szkolenie dotyczące produktu
- miejsce pracy z komputerem i telefonem stacjonarnym

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji (CV ze zdjęciem oraz list motywacyjny) wyłącznie drogą elektroniczną na adres:

**info@nttcable.pl**

Prosimy o zamieszczenie na dokumentach klauzuli wyrażającej zgodę na przetwarzanie danych osobowych.

# PRACA PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY Z WŁASNĄ DZIAŁALNOŚCIĄ GOSP.

## Zadania:

- pozyskiwanie nowych klientów
- budowanie i aktualizowanie bazy kontaktów handlowych
- przygotowywanie ofert handlowych
- podpisywanie umów z klientami

## Oczekujemy od Ciebie:

- samodzielności i nastawienia na sukces, dobrej organizacji pracy oraz efektywności działania
- doświadczenia handlowego, chętnie również branżowego
- ponadprzeciętnego zaangażowania
- absolutnej niezawodności

## Czeka na Ciebie:

- bardzo atrakcyjny system prowizyjny
- regularne, miesięczne wypłacanie prowizji
- oferujemy interesujący produkt, który spotyka się z uznaniem klientów

W razie dodatkowych pytań prosimy o kontakt telefoniczny pod numer **022 646 62 18** lub o kontakt mailowy na podany poniżej adres.

Aplikacje (CV ze zdjęciem oraz list motywacyjny) prosimy przesyłać wyłącznie drogą elektroniczną na adres:

**info@nttcable.pl**

Prosimy o zamieszczenie na dokumentach klauzuli wyrażającej zgodę na przetwarzanie danych osobowych.

# PRACA TELEFONISTKA / TELEFONISTA

## Twoje zadania:

- telefoniczne nawiązywanie kontaktów handlowych
- przygotowywanie ofert i analiz dla klientów
- umawianie spotkań z klientami dla przedstawicieli handlowych

## Oczekujemy od Ciebie:

- pozytywnego nastawienia do akwizycji telefonicznej
- wysokiej kultury osobistej
- miłego głosu
- doświadczenia na podobnym stanowisku
- znajomości komputera MS Office

## Czeka na Ciebie:

- umowa zlecenia lub umowa o pracę na ½ etatu
- wysokie prowizje od umawianych spotkań oraz umów z klientami
- studenci mile widziani

W razie dodatkowych pytań prosimy o kontakt telefoniczny pod numer **022 646 62 18** lub o kontakt mailowy na podany poniżej adres.

Aplikacje (CV ze zdjęciem oraz list motywacyjny) prosimy przysyłać wyłącznie drogą elektroniczną na adres:

**info@nttcable.pl**

Prosimy o zamieszczenie na dokumentach klauzuli wyrażającej zgodę na przetwarzanie danych osobowych.

# PRACA SPECJALISTA DO KONTAKTÓW B2B Z JĘZ. NIEMIECKIM

NTTCable Polska Sp. z o.o. jest prężnie rozwijającą się filią najstarszej prywatnej niemieckiej firmy telekomunikacyjnej. Od 6 lat działamy na rynku polskim. Naszymi klientami są małe i średnie przedsiębiorstwa. Jesteśmy firmą o zasięgu międzynarodowym. Nasze oddziały znajdują się również w Niemczech (centrala), we Włoszech, na Litwie, we Francji i UK. Naszym atutem są najtańsze na polskim rynku połączenia do Niemiec.

Obecnie poszukujemy:

## **Specjaliści do kontaktów B2B ze znajomością języka niemieckiego**

### **Twoje zadania:**

- pozyskiwanie kontaktów z niemieckimi firmami na polskim rynku
- przygotowywanie ofert i analiz dla klientów
- negocjacje handlowe
- reprezentowanie NTTcable na spotkaniach i imprezach organizowanych przez IHK

### **Oczekujemy od Ciebie:**

- doświadczenia w handlu i kontaktach biznesowych B2B
- umiejętności telefonowania i negocjacji
- samodzielności i dobrej organizacji pracy
- dyspozycyjności
- bardzo dobrej znajomości języka niemieckiego

### **Czeka na Ciebie:**

- miejsce pracy w naszym biurze w Warszawie z komputerem i telefonem stacjonarnym
- zatrudnienie na umowę zlecenia
- elastyczne godziny pracy
- wynagrodzenie adekwatne do osiągniętych wyników (stała + prowizja)

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji (CV ze zdjęciem oraz list motywacyjny) wyłącznie drogą elektroniczną na adres:

**info@nttcable.pl**

Prosimy o zamieszczenie na dokumentach klauzuli wyrażającej zgodę na przetwarzanie danych osobowych.